



Komm zu uns!

Schon seit über 100 Jahren bietet das Schweizer Familienunternehmen SAUTER als weltweit anerkannter Spezialist in der Gebäudetechnik Hard- und Software-Produkte sowie energieeffiziente Lösungen für Gebäudemanagement und Raumautomation an. Die Kompetenzen des technologisch führenden Unternehmens reichen bis zu Smart-Building-Technologien mit IoT und Cloud.

Wir sind in den letzten Jahren stark gewachsen und sind heute einer der führenden Anbieter in der Gebäudeautomation mit rund 200 Mitarbeitern an zehn Standorten in der Schweiz und 3.600 Mitarbeitern weltweit und einem Umsatz von ca. 761 Millionen Euro.

Verkaufsingenieur (m/w/d) 80%-100% in Dübendorf

Wir bieten dir ein vielseitiges Aufgabengebiet!

Du hast eine Leidenschaft für Technik, bist kommunikativ und suchst nach einer spannenden Herausforderung? Dann werde Teil unseres Teams als Verkaufsingenieur (m/w/d) im Bereich Gebäudeautomation!

Als Verkaufsingenieur bist du verantwortlich für den Verkauf von Systemlösungen und Produkten im Bereich der Gebäudeautomation. Du baust dir einen eigenen Kundenkreis auf, pflegst diesen und betreust ihn mit einem langfristigen Fokus. Dabei entwickelst du massgeschneiderte Konzeptvorschläge, erstellst detaillierte Offerten und sorgst für die Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Aktionen. Zudem bist du in die Vorstellung neuer Produkte, Systeme und Dienstleistungen involviert und unterstützt aktiv bei der Einführung dieser Lösungen bei unseren Kunden.

Du übernimmst die Verantwortung für die Erreichung der finanziellen Zielvorgaben und trägst dazu bei, die Markt- und Kundenpräsenz auf hohem Niveau zu halten. Durch kompetente Beratung stärkst du das positive Image des Unternehmens und sorgst dafür, dass unsere Kunden stets bestens betreut werden. Du bist aktiv in der Offertverfolgung und begleitest den gesamten Auftragsgewinnungsprozess bei Submissionen und Angeboten. Langfristige, partnerschaftliche Kundenbeziehungen aufzubauen und zu pflegen ist ebenfalls ein zentraler Bestandteil deiner Tätigkeit.

Das bringst du idealerweise mit

Du bringst Kenntnisse in der Gebäudetechnik mit und kennst dich in der HLK- und MSR- Technik aus. Du interessierst dich für Innovationen in der Gebäudeautomation wie z.B. IoT und Smart Buildings. Du hast Vertriebserfahrung und der Umgang mit Kunden und die Akquise im Projektgeschäft gefällt dir.

Du überzeugst mit deiner gewinnenden Art. Du bist ausserdem verhandlungssicher, teamorientiert und zuverlässig. Du bist eine kommunikative Person, die den Kundenkontakt und der Umgang mit Technologien schätzt.

Darauf kannst du dich freuen:

- Viel Freiraum & Vertrauen - du gestaltest dein Team aktiv mit
- Interne & externe Weiterbildungen - wir investieren in dich!
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen - weil uns dein Wohl am Herzen liegt
- 40-Stunden-Woche & mindestens 5 Wochen Ferien - für deine Work-Life-Balance

Sollte dein Profil zum Aufgabengebiet passen, sind wir gespannt auf deine Bewerbung!

[SAUTER Schweiz: Unsere Jobs - Deine Karriere](#)

Ansprechperson: Sophie Obrist
HR Manager

Unsere Vorzüge als Arbeitgeber und
weitere Informationen zu SAUTER finden
Sie unter www.sauter-controls.com.



Jetzt bewerben